

★「戦略社長塾」 コース内容&申込書

ご希望のコース、日程の○を塗り
つぶしてそのままFAXして下さい。

順番	記号	コース名	講座内容	11月		12月	
1	A	戦略原則 (午前)	★経営の全体像と実行の手順がはっきり解ります。 ・現状分析と経営の構成要因 ・利益性の原則と市場占有率 ・戦略と戦術(ランチェスター法則)	4日(木)	○	2日(木)	○
				18日(木)		16日(木)	
1	B	戦略原則 (夜)	★経営の全体像と実行の手順がはっきり解ります。 ・現状分析と経営の構成要因 ・利益性の原則と市場占有率 ・戦略と戦術(ランチェスター法則)	4日(木)	○	2日(木)	○
				18日(木)		16日(木)	
2	G	時間戦略 (午前)	★社長の実行力を、思い切り高める究極の戦略です。 ・時間拡大の戦略 ・時間戦略の続け方 ・時間の使い方	12日(金)	○	9日(金)	○
				26日(金)		23日(金)	
3	C	顧客戦略 (午前)	★顧客の評判で地域No.1を目指す戦略 ・お客に不便をかけない、感謝をあらわす仕組み ・相手の期待以上のサービスの提供 ・実行の仕組み作り	5日(金)	○	3日(金)	○
				19日(金)		17日(金)	
3	D	顧客戦略 (夜)	★顧客の評判で地域No.1を目指す戦略 ・お客に不便をかけない、感謝をあらわす仕組み ・相手の期待以上のサービスの提供 ・実行の仕組み作り	5日(金)	○	3日(金)	○
				19日(金)		17日(金)	
4	E	地域戦略 (午前)	★従業員1人当たりの純利益を2倍～4倍にする。 ・重点地域の決め方、最大範囲の決め方 ・強い地域の作り方 ・地域拡大の手順	10日(水)	○	8日(水)	○
				24日(水)		22日(水)	
4	F	地域戦略 (夜)	★従業員1人当たりの純利益を2倍～4倍にする。 ・重点地域の決め方、最大範囲の決め方 ・強い地域の作り方 ・地域拡大の手順	10日(水)	○	8日(水)	○
				24日(水)		22日(水)	
5	X	経営計画書 (午前)	★経営分析中心、会計中心の計画書から脱却。 ・営業中心、戦略中心 ・経営の8大要因に沿って作成 ・結果の出る経営計画書	11/6(土)	○	11/27(土)	○
				11/20(土)		12/11(土)	
				12/4(土)		12/25(土)	
				12/18(土)		1/8(土)	
5	Y	経営計画書 (午後)	★経営分析中心、会計中心の計画書から脱却。 ・営業中心、戦略中心 ・経営の8大要因に沿って作成 ・結果の出る経営計画書	11/6(土)	○	11/27(土)	○
				11/20(土)		12/11(土)	
				12/4(土)		12/25(土)	
				12/18(土)		1/8(土)	

○基本的に1回2時間×隔週2回、1ヶ月で完結します。常設講座ですので自由に選択できます。

○1講座2万円で、負担がかからないようにしています。経営計画書のみ、1回2時間×隔週4回で5万円。

ご氏名	貴社名	電話	FAX

お電話、メールでのお申込みも承ります。

電話:092-600-8439 FAX:092-737-8861

E-Mail:top@yamauchikeiei.jp

山内経営コンサルティング事務所

山内修

〒810-0001 福岡市中央区天神4丁目8-2天神ビルプラス5F

※教室は、3階または5階の会議室で行います。