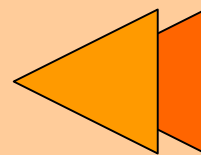


経営の原理原則をふまえた ツイッター＆ネット集客術



2名の実践コンサルタントが売上アップ事例をもとにあなたの会社をパワーアップさせます。

第1部：事例で学ぶ「V字回復の「7つの法則」」

10:00～13:00

講師 山内 修（やまうち おさむ）
山内経営コンサルティング事務所 代表

セミナープログラム

不況突破の中小企業の基本戦略とは？
「V字回復」を果たした成功事例に学ぶ
攻めの「営業戦略」：4つのステップ

- ・見込み客発見の仕組み
- ・契約・販売の仕組み
- ・継続販売の仕組み
- ・紹介販売の仕組み

守りの「顧客戦略」：3つのステップ

- ・不便をかけない仕組み
- ・感謝を表す仕組み
- ・相手の期待以上のサービスを提供する仕組み

自社の「仕組みづくり」に応用してみよう

あなたの「努力」は必ず報われる！

正しい戦略を学べば、事業再生は可能です



販売会社にて営業現場を経験した後、大手家電量販チェーンへ入社。その後外資系ファンドのアドバイザーとして、家電量販チェーンの経営再建を経て独立。現在は、小売業・飲食業・サービス業やメーカーを中心にコンサルティングや人材育成に従事している。専門学校の非常勤講師も勤める。

第2部：集客の秘訣は、検索＋意味がある情報発信

14:00～17:00

講師 平井 良明（ひらい よしあき）
株式会社イーハイブ 取締役業務統括責任者

セミナープログラム

情報の流れを掴むことで時代を掴む
成功事例に学ぶサイト運営方法
HPは単なるカタログではない
攻めのホームページで集客
顧客獲得にもイメージ戦略が必要
あなたの「努力」は必ず報われる！
正しい情報発信で、お客様を獲得
ツイッターとは会話！

ツイッターの魅力

- ・情報収集力
- ・情報発信力
- ・つながり力
- ・人間味



九州工業大学発学生ベンチャーとして、1995年に起業。WEBアプリケーション開発をメインとしている。福岡ショッパ情報局・選挙情報専門サイト Election.をはじめ、数多くの集客サイトを手掛けている。独自開発のブログシステム・ブログを開発し、ブログ専門開発会社として活躍中。現在、毎月福岡・東京でセミナーを実施。

- 開催日時：2010年11月25日（木）
10:00～17:00（9時半受付開始）
- 会場：都久志会館 601会議室 福岡市中央区天神4-8-10
- 参加費：10,000円（1名様 税込）昼食付き
- 定員：先着30名様限定
- 対象：経営者、士業、広報・マーケティング担当者

【お申し込み・お問合せ】

TEL:092-738-1707 FAX:092-741-3402

担当：株式会社イーハイブ 山口まで



参加申込書ご記入の上 FAX：092-741-3402 へお申込みください。

参加申込書

お名前 _____ 役職 _____ 御社名 _____

〒 _____
ご住所 _____

TEL： _____ FAX： _____ e-Mail： _____