

営業戦略 顧客戦略

2008年
11月



具体的な方法
を学べます

原材料の値上げ、ガソリン高騰、サブプライム問題に端を発した「世界同時株安・不況」、そして「節約志向」こういう時こそ、原点に帰って、「戦略」を見直し、「仕組作り」をする必要があります。

「営業戦略」、「顧客戦略」、その戦略と「仕組作り」を具体的な事例を交えて説明致します。「ホームページ」、「お礼状」、「ニュースレター」、「ケータイメール」であなたのお店が繁盛店へ！

開催日 営業戦略 水曜日 11月12日(水) 14:00~16:30
顧客戦略 水曜日 11月19日(水) 14:00~16:30

対象 小売・飲食・サービス業(医院・歯科医院・美容室・エステ・マッサージ店他) 経営者、院長、店長、販促担当者、お客様担当者

定員 8名ほど 資料の準備がございますので、事前申込みお早めに

参加費 各コース 6,000円(税込) (両コースで10,000円)

講師紹介

山内経営コンサルティング事務所 代表 山内修 ホームページ <http://www.yamauchikeiei.jp>

営業職に約10年携わったあと地方の営業所長を最後に、大手家電量販店(東証一部上場)へ。約22年間量販店での経験(店頭販売、店長、バイヤー、店舗運営部)を積み、その後福岡市博多区で経営コンサルタントとして独立。外資系事業再生ファンドのアドバイザーを経て、現在は福岡市中央区天神に事務所を移転し、ランチェスターの「弱者の戦略」を自ら実践。天神、中洲、大名、薬院を中心に小売業・飲食業・サービス業に特化したコンサルティング、セミナーを行っている。専門学校ビジョナリーアーツでは「ショップビジネス」「ペットビジネス」を担当。

会場は、福岡市中央区天神4丁目の当事務所が入居しているビル内の会議室(3、5階)。お申込み頂いたあと、詳しい地図と参加費振込先口座番号をFAXさせていただきます。

.....「営業戦略・顧客戦略」セミナー申込書は、コースを選択して全体ごとFAXして下さい.....

選 択	<input type="checkbox"/> 12日(水) 営業戦略 (新規客獲得)	<input type="checkbox"/> 19日(水) 顧客戦略(顧客維持)
参加者	様	様
ご住所	〒 -	
会社名	従業員	人
TEL	FAX	

※ご記入頂きました情報は、当事務所からの各種連絡、情報提供の為に利用するほか、セミナー参加者の分析の為に利用することがあります。

山内経営コンサルティング事務所
担当講師 山内 修

〒810-0001 福岡市中央区天神4-8-2天神ビルプラス
場所は、都久志会館裏手、福岡税務署となり、1階に美術学院
ホームページ <http://www.yamauchikeiei.jp>

TEL 092-600-8439

FAX 092-737-8861