

ランチェスター・サクセスセミナー日程表 福岡校

2008年3月6日更新

<3~4月予定>

曜日	月	火	水	木	金	土	日
時間・日程	3月10日	3月11日	3月12日	3月13日	3月14日	3月15日	3月16日
10:00~12:00				社長塾①	社長塾①	顧客戦略①	13:30 ~18:00
13:00~15:00				飲食店①	飲食店①	社長塾①	
19:00~21:00		顧客戦略①		社長塾①	社長塾①	社長塾②	
	3月17日	3月18日	3月19日	3月20日	3月21日	3月22日	3月23日
10:00~12:00	社長塾①	社長塾①	社長塾①	社長塾②	社長塾②	顧客戦略②	13:30 ~18:00
13:00~15:00	飲食店①	飲食店①	飲食店①	飲食店②	飲食店②	社長塾③	
19:00~21:00	社長塾①	顧客戦略②	社長塾①	社長塾②	社長塾②	社長塾④	
	3月24日	3月25日	3月26日	3月27日	3月28日	3月29日	3月30日
10:00~12:00	社長塾②	社長塾②	社長塾②	社長塾③	社長塾③	顧客戦略③	13:30 ~18:00
13:00~15:00	飲食店②	飲食店②	飲食店②	飲食店③	飲食店③	社長塾①	
19:00~21:00	社長塾②	顧客戦略③	社長塾②	社長塾③	社長塾③	社長塾②	
	3月31日	4月1日	4月2日	4月3日	4月4日	4月5日	4月6日
10:00~12:00	社長塾③	社長塾③	社長塾③	社長塾④	社長塾④	顧客戦略④	13:30 ~18:00
13:00~15:00	飲食店③	飲食店③	飲食店③	飲食店④	飲食店④	社長塾③	
19:00~21:00	社長塾③	顧客戦略④	社長塾③	社長塾④	社長塾④	社長塾④	
	4月7日	4月8日	4月9日	4月10日	4月11日	4月12日	4月13日
10:00~12:00	社長塾④	社長塾④	社長塾④		社長塾①	顧客戦略⑤	13:30 ~18:00
13:00~15:00	飲食店④	飲食店④	飲食店④		飲食店①	社長塾①	
19:00~21:00	社長塾④	顧客戦略⑤	社長塾④		顧客戦略①	社長塾②	
	4月14日	4月15日	4月16日	4月17日	4月18日	4月19日	4月20日
10:00~12:00	社長塾①	社長塾①	社長塾①		社長塾②	顧客戦略⑥	13:30 ~18:00
13:00~15:00	飲食店①	飲食店①	飲食店①		飲食店②	社長塾③	
19:00~21:00	社長塾①	顧客戦略⑥	社長塾①		顧客戦略②	社長塾④	
	4月21日	4月22日	4月23日	4月24日	4月25日	4月26日	4月27日
10:00~12:00	社長塾②	社長塾②	社長塾②		社長塾③		
13:00~15:00	飲食店②	飲食店②	飲食店②		飲食店③		
19:00~21:00	社長塾②	新シリーズ	社長塾②		顧客戦略③		
	4月28日	4月29日	4月30日	5月1日	5月2日	5月3日	5月4日
10:00~12:00	社長塾③	社長塾③	社長塾③		社長塾④		
13:00~15:00	飲食店③	飲食店③	飲食店③		飲食店④		
19:00~21:00	社長塾③	新シリーズ	社長塾③		顧客戦略④		

■「戦略★社長塾」は、4回シリーズ(8時間)で「経営戦略の基本」を勉強します。「会社の仕組作り」に大変有効で、「経営計画書作成」や「開業計画書作成」にも非常に効果的な内容となっております。

■「戦略★飲食店」も、4回シリーズ(8時間)で「経営戦略の基本」を勉強します。「会社の仕組作り」に大変有効で、「経営計画書作成」や「開業計画書作成」にも非常に効果的な内容となっております。
※「飲食店」の経営者、開業予定者が対象ですが、基本的な内容は「戦略★社長塾」と同じです。

■「顧客戦略」は、作ったお客の流出を思い切り少なくして、「固定客作り」に有効です。
具体的な事例も豊富で、これらを実行するとあなたの会社は「ファン客」と「信者客」でいっぱい！
※講座の日程及び会場が変更される場合がありますので、ご了承下さい。

■「ランチェスター・サクセスセミナー」 福岡校
 (講師は、「山内」又は「並河」いずれかが担当致します。) TEL:092-600-8439
 (全コース、「体験受講」ができます。詳しくはご連絡下さい。) FAX:092-737-8861
 Email:top@yamauchikeiei.jp