

曜日	月	火	水	木	金	土	日
時間	4月14日	4月15日	4月16日	4月17日	4月18日	4月19日	4月20日
10:00~12:00	顧客戦略⑥	社長塾①	社長塾①		社長塾②		社長塾①
13:00~15:00	飲食店①	飲食店①	飲食店①			体験講座	社長塾②
16:00~18:00						体験講座	
19:00~21:00	社長塾①	顧客戦略⑥	社長塾①	体験講座	体験講座		
時間	4月21日	4月22日	4月23日	4月24日	4月25日	4月26日	4月27日
10:00~12:00	社長塾③	社長塾②	社長塾④		顧客戦略①		社長塾③
13:00~15:00	飲食店②	飲食店②	飲食店②			社長塾①	社長塾④
16:00~18:00				売上アップ①		社長塾②	
19:00~21:00	社長塾②	戦略名人①	社長塾②	体験講座	体験講座	顧客戦略①	
時間	4月28日	4月29日	4月30日	5月1日	5月2日	5月3日	5月4日
10:00~12:00	顧客戦略②	社長塾③	顧客戦略③		顧客戦略④		
13:00~15:00	飲食店③	飲食店③	飲食店③			社長塾③	
16:00~18:00				売上アップ②		社長塾④	
19:00~21:00	社長塾③	戦略名人②	社長塾③	体験講座	体験講座	顧客戦略②	
時間	5月5日	5月6日	5月7日	5月8日	5月9日	5月10日	5月11日
10:00~12:00	体験講座	体験講座	顧客戦略⑤		顧客戦略⑥		携帯メール
13:00~15:00	体験講座	体験講座	飲食店④		体験講座	体験講座	社長塾①
16:00~18:00				売上アップ③		体験講座	社長塾②
19:00~21:00		戦略名人③	社長塾④	体験講座	体験講座	顧客戦略③	
時間	5月12日	5月13日	5月14日	5月15日	5月16日	5月17日	5月18日
10:00~12:00	体験講座	社長塾④	社長塾①			携帯メール	体験講座
13:00~15:00	飲食店④	飲食店④	飲食店①				社長塾③
16:00~18:00				売上アップ④			社長塾④
19:00~21:00	社長塾④	戦略名人④	携帯メール	顧客戦略①	顧客戦略①	顧客戦略④	

■「戦略★社長塾」は、4回シリーズ(8時間)で「経営戦略の基本」を勉強します。「会社の仕組作り」に大変有効で、「経営計画書作成」や「開業計画書作成」にも非常に効果的な内容となっております。

⇒受講料は、4回で20,000円です。

※「戦略★飲食店」は、飲食店の経営者、開業予定者が対象ですが、内容的には「社長塾」と同じです。

⇒受講料は、4回で20,000円です。

■「体験講座」は、2時間で2,000円でございます。尚、4~5月に関しましてはキャンペーンで1,000円です。まずはこちらを受講して、内容やスキルをお確かめ下さい。

⇒受講料は、1回で2,000円です。(但し、5月31日までは1,000円です。)

■「戦略★名人」は、8回コースで、「ランチェスター戦略」を完全にマスターしたい人向けの講座です。

「強者の戦略」や「目標の決め方」、「差別化戦略」まで、徹底的に学びます。

⇒受講料は、8回で40,000円です。

■「顧客戦略」は、作った「お客の流出」を思い切り少なくして、「固定客作り」を進めたい方に有効です。

具体的な事例も豊富で、これらを実行するとあなたの会社は「ファン客」と「信者客」でいっぱい！

⇒受講料は、6回で30,000円です。

■「携帯メール」は、もはやお店の囲い込みになくてはならないツールとなった携帯メール販促について

日本一失敗した配信会社の失敗事例をもとに、成功へのマル秘テクニックを事例をもとにご紹介。

⇒受講料は、1回で2,000円です。(但し、5月31日までは1,000円です。)

■「売上アップの5原則」は、小さな小売店が大手量販店に負けない為に、最小限の努力で効果的に戦う為の戦術を学びます。小売業経験が最低3年以上の方を対象とさせていただきます。

⇒受講料は5回で25,000円です。

※講座の日程及び会場が変更される場合がありますので、ご了承下さい。

■「ランチェスター・サクセスセミナー」 福岡校

※講師は、「山内」又は「並河」いずれかが担当致します。

※全コース、「体験受講」(2時間:2,000円)ができます。お試し下さい。

TEL:092-600-8439

FAX:092-737-8861

Email:top@yamauchikeiei.jp