

「不況」こそ、拡大の好機！

～「マーケティング&組織作り」生き残りセミナー～

不況を勝ち抜くための準備はお済みですか！？下振れの経済環境が終わり、世の中が上昇基調に転じた時、企業間格差はさらに大きく、顕著になってくることは確実です。その分岐点は、**戦略と仕組みで動いている組織かどうか**、ということにかかっています。博多で活躍する二人のコンサルタントが、互いの専門ノウハウを持ち寄り、「圧倒的勝ち組」の仲間入りをするために必要な手立てを惜しみなく公開します！

第1部：事例で学ぶ集客の仕組み作り

15:00～16:30

- ◆スイッチング・コストとライフタイムバリュー
- ◆成功事例の紹介と経営・普遍的な法則
- ◆営業戦略・4つのステップ・・・広告宣伝には2つのタイプがある
- ◆顧客戦略・3つのステップ・・・真の顧客に経営パワーを集中せよ
- ◆自社の業務プロセス分析と仕組み作り

山内経営コンサルティング事務所 代表

販売会社にて営業現場を経験した後、各営業所長を歴任。その後、大手家電量販チェーンへ入社。営業部にて店長、商品部にてバイヤー、店舗運営部にて店舗戦略などの様々な業務を歴任。その後、外資系ファンドのアドバイザーとして、家電量販チェーンの経営再建を経て独立。現在は、小売業・飲食業・サービス業やメーカーを中心にコンサルティングや人材育成に従事している。専門学校「V・A」非常勤講師。



講師
山内 修
やまうちおさむ

第2部：勝手に人材が成長する仕組み作り

16:50～18:20

- ◆企業の存在価値を問われる評価と育成の仕組み
- ◆業界ダントツの収益企業の経営とは？！
- ◆なぜ中小企業は成長の踊り場にさしかかるのか？！
- ◆社長の理念を共有、実践するためには
- ◆社員が勝手に成長し、儲けを生み出す仕組み

日本人事経営研究室株式会社 代表取締役

1990年成蹊大学法学部卒業。地方銀行・コンサルティングファームを経て、2001年5月、34歳で独立開業。
人事・組織改革関与実績先：143社。
日本初の人事制度運用アウトソーシングを手がける等、導入後の実績に導くまでのきめ細やかな対応が定評で多くの人材と企業の成長に貢献。その実績を頼って、他のコンサルを受けてうまくいかなかった企業からの依頼が急増中。



講師
山元 浩二
やまもとこうじ

- 開催日時：2009年3月25日（水）
15:00～18:30（14:30受付開始）
- 会場：アクロス福岡・606 福岡市中央区天神1-1-1
- 参加費：3,000円（1名様 税込）
- 定員：先着30名様限定
- 申込締切：2009年3月18日（水）
- 対象：社長、後継者

お問合せは；日本人事経営研究室株式会社（担当；岩橋）まで
TEL：092-433-5546
メール：iwahashi@jinjiseido.com



下記参加申込書にご記入の上 **FAX:092-433-5618** へお申込下さい

参加申込書

お名前： _____ お役職： _____ 御社名： _____

〒 _____
ご住所： _____

TEL： _____ FAX： _____

こちらもご覧下さい⇒ <http://www.yamauchikeiei.jp>