

6月 大銀セミナー(半日コース)のご案内

～不況に負けない！中小企業のための業績改善セミナー～

事例に学ぶV字回復の「7つの法則」

昨今のような商品・サービスが売れない時代でも、売上増加、業績アップをしている中小企業はあります。不況に負けない、売上アップを実践する基本戦略とは何か、大企業に負けない中小企業の経営とはどのようなもののでしょうか？

本セミナーでは、不況に負けない、売上アップに成功する中小企業の基本戦略を「ランチェスターの法則」をもとに豊富な事例紹介を交えてわかりやすく解説します。是非ご参加下さい。

【講義内容】

1. はじめに

(1)まずは「発想の転換」～あなたの固定観念が邪魔をしている

2. 現状分析と自社に合った戦略の見極めのヒント

- (1)最新の経済指標（GDP等）から景気動向を大きく掴む
- (2)「自動車」「電気機器」「家電量販店」業界の動向にみる「勝ち組」と「負け組」
- (3)コンサルティング事例（小売、飲食、サービス業）からみる中小企業の具体的成功事例

3. 不況突破の中小企業の基本戦略に必要な知識

- (1)「ランチェスターの法則」の概要とそのポイント
- (2)「スイッチング・コスト」と「ライフタイムバリュー」

4. 不況突破の「大原則」を確認する

- (1)経営の目的を、「売上」や「利益」にすると上手くいかない！
- (2)では、経営の目標は、何に置いたら良いのか？
- (3)経営を構成する「8大要因」を知る、そしてそのウェイト付けをする
- (4)「大企業」と「中小企業」の戦略の違い（強者の戦略、弱者の戦略）
- (5)「中小企業」のための経営戦略とはどのようなものか

5. 「V字回復」を実現する為の具体的な戦略（事例を交えて）

- (1)「攻め」の戦略～営業戦略4つのステップとその仕組み
- (2)「守り」の戦略～顧客戦略3つの仕組み
- (3)「絞る」戦略～対象（商品・サービス、客層・業界、地域）を絞る
- (4)「活かす」戦略～資源（組織、資金、時間）を最大限に投入する
- (5)不況突破のための戦略のポイント～「仕組みづくり」と継続する手法

6. まとめと質疑応答

注) ご紹介する事例については、コンサルティングの進捗状況によって内容が変更となる場合もありますのでご了承下さい。

【講師からのメッセージと講義のポイント】

本セミナーでは、受講した方々がすぐに使える「不況突破の7つの法則」を、「ランチェスターの法則」を軸にして、「現場経験」と「心理学」を駆使しながら、また、グループワークを使いながら講義を進めます。講義内容は、持って帰って明日から使えます。

みなさんにとって一番身近な業種業態である小売業・飲食業・サービス業での実際の成功事例を紹介しながら、「不況に負けない中小企業の基本戦略」のポイントをわかりやすく解説する内容となっております。

現在のような不況下でも、「業績改善」「売上アップ」を続けている企業の経営戦略には共通点があります。大企業と中小企業などの会社規模が異なっても、また、製造業、卸売業、小売・サービス業など業種が異なっても、「不況突破」の経営戦略のポイントは変わりません。業種業界を問わず、「不況突破」「売上アップ」「業績改善」を目指す企業の方々は、是非ご参加下さい。

【講師】 山内経営コンサルティング事務所 代表 経営コンサルタント **山内 修 氏**



《経歴》

販売会社にて販売所長を歴任。大手家電量販チェーンへ入社後、店長、バイヤーなど店舗運営業務を歴任。その後、外資系ファンドのアドバイザーとして、家電量販チェーンの経営再建を経て、現事務所を設立。
現在は、九州一の商業激戦区である福岡市天神地区を中心に小売業、サービス業、飲食業やメーカーを中心に地域密着のコンサルティング業務を展開。

《所属・資格等》

福岡商工会議所所属「店舗診断・専門アドバイザー」、福岡県中小企業家同友会・福博支部所属「経営指針・推進担当」、ランチェスター経営・認定「社長塾・塾長」、専門学校「ビジョナリー・アーツ」非常勤講師「SHOP経営の基本」「ベクトル・ビジネス研究」「フード・ビジネス実務」担当、日本メンタルヘルス協会認定「基礎心理カウンセラー」。

【開催日】 2010年6月8日（火） 13時30分～17時00分

【会場】 大分銀行赤レンガ館 2階大ホール 大分市府内町2-2-1

【1人あたり参加料】

1口会員	12,600円	3口会員	10,500円	非会員	23,100円
2口会員	11,550円	4口以上	9,450円	※テキスト代、消費税を含みます。	

必要事項をご記入の上、当研究所宛にFAX (097-533-0150) にてお申し込み下さい。お申込み受付後、郵送にて参加証をお届けいたします。なお、会場には駐車場はございませんので、公共交通機関をご利用いただくか、もしくは近隣の有料駐車場のご利用をお願いいたします。

【お問い合わせ】 当研究所 TEL 097-533-0039 セミナー担当：川野、柳、佐藤

-----きりとりせん-----

2010.6.8「事例に学ぶV字回復の『7つの法則』」参加申込書

(株)大銀経済経営研究所 行

FAX: 097-533-0150

事業所名	TEL	
	FAX	
所在地 〒	大分銀行取引 本・支店名	
いずれかに○ 1.会員 2.非会員	連絡担当者	所属・役職名
参加者名	所属部署・役職名	年齢